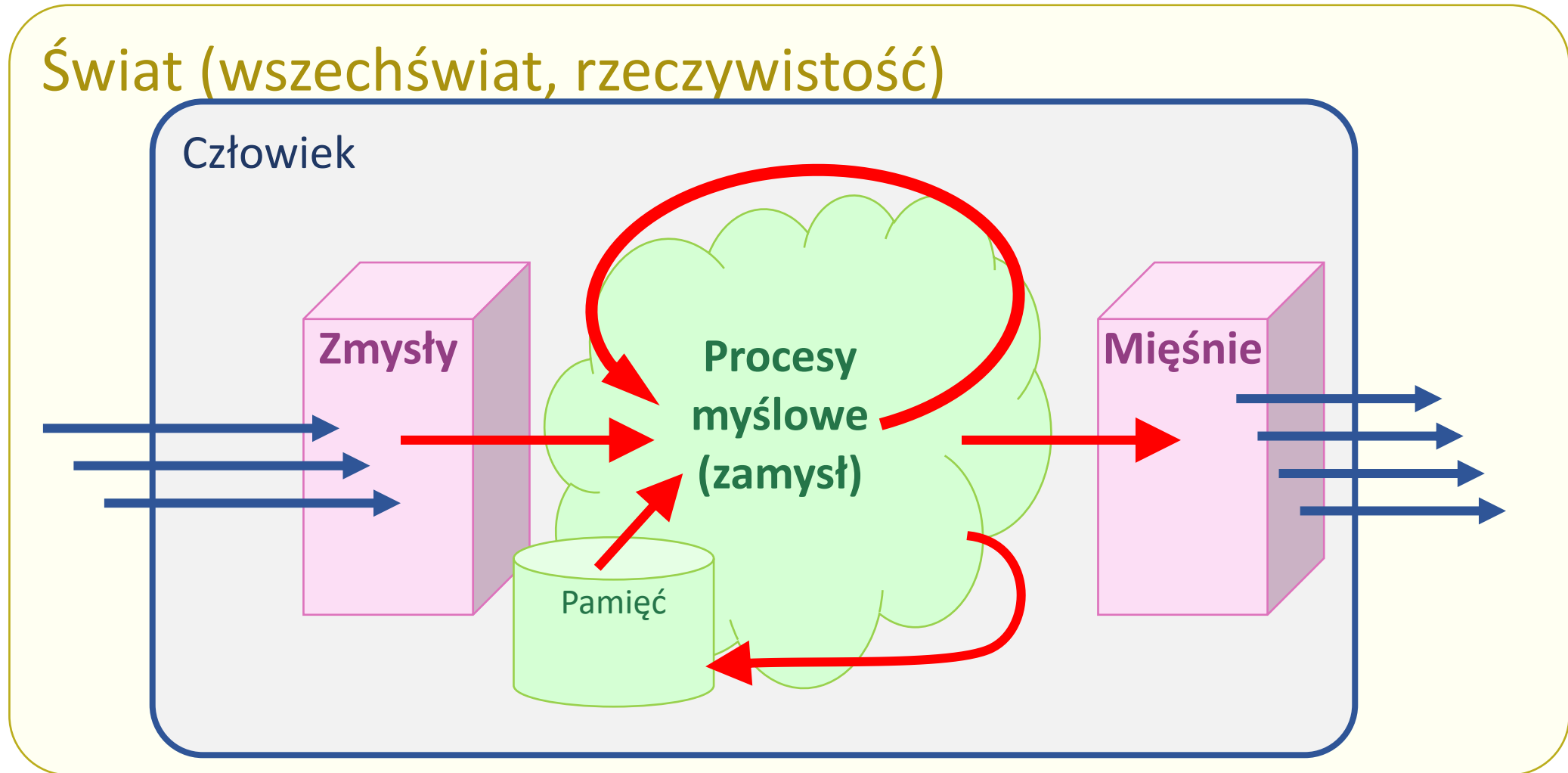


Ważność słów

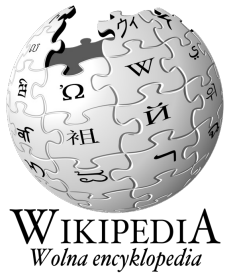
(wyciąg z pewnej lekcji kursu „Światopogląd ucznia”, przed OdwykCamp 11 listopada 2024)

Wojciech Apel
wojtek@pp.org.pl
601425019

Bardzo uproszczony model przepływu informacji przez człowieka



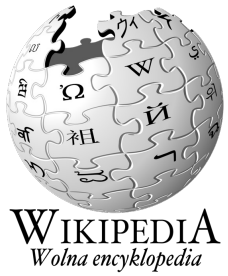
Definicja słowa



Słowo – elementarna część mowy. Jego pisanym odpowiednikiem jest wyraz. Za pomocą słów określa się wszelkie pojęcia, np. obiekt lub klasę obiektów rzeczywistych ale też pojęcia abstrakcyjne.

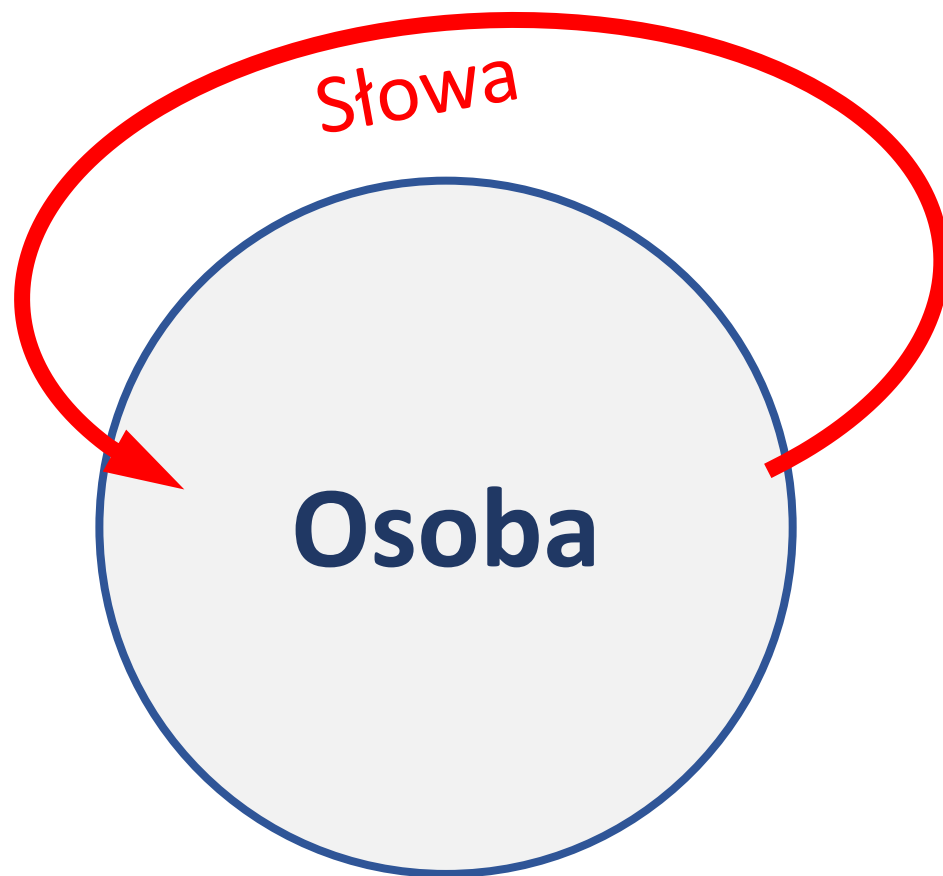
Znaczenia słów człowiek poznaje stopniowo, rozpoczynając od niemowlęctwa. Wymiana słów wiąże się z przekazywaniem informacji i emocji.

Definicja zdania

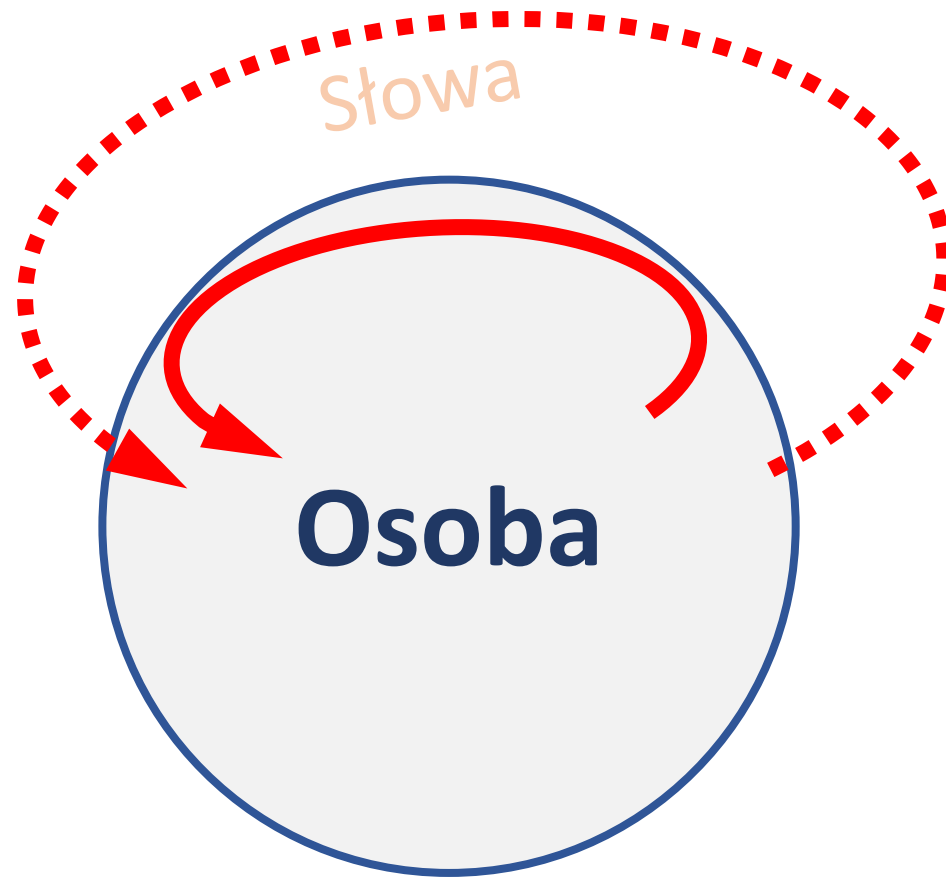


Zdanie (łac. *sententia*) – wypowiedź służąca do zakomunikowania jakiejś treści podlegająca ograniczeniom formalnym.

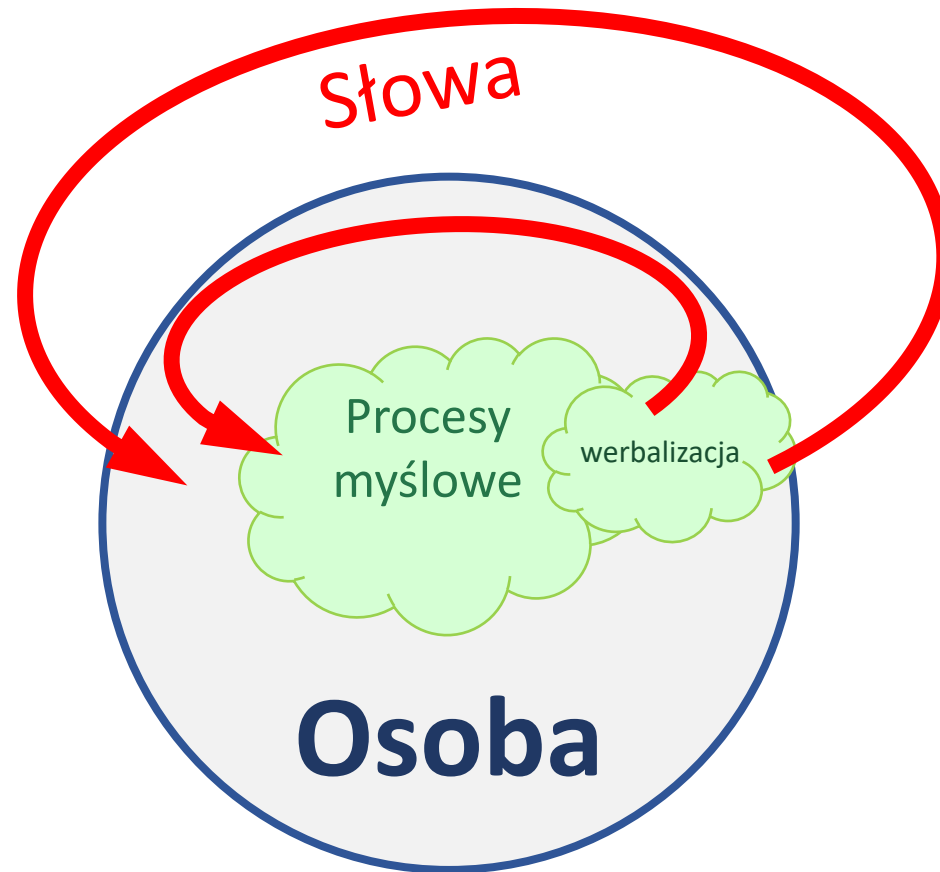
Słowa są ważne w procesach myślowych



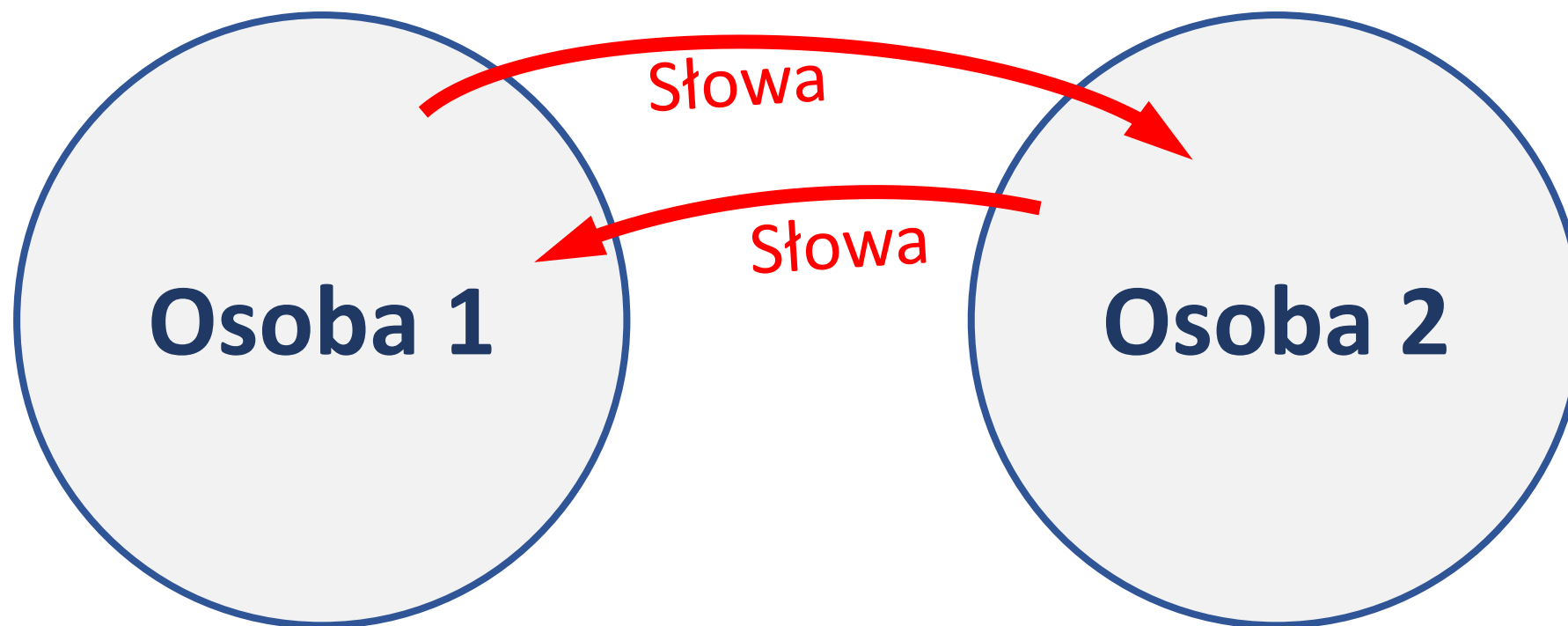
... ale łatwo myśleć, że się myśli.



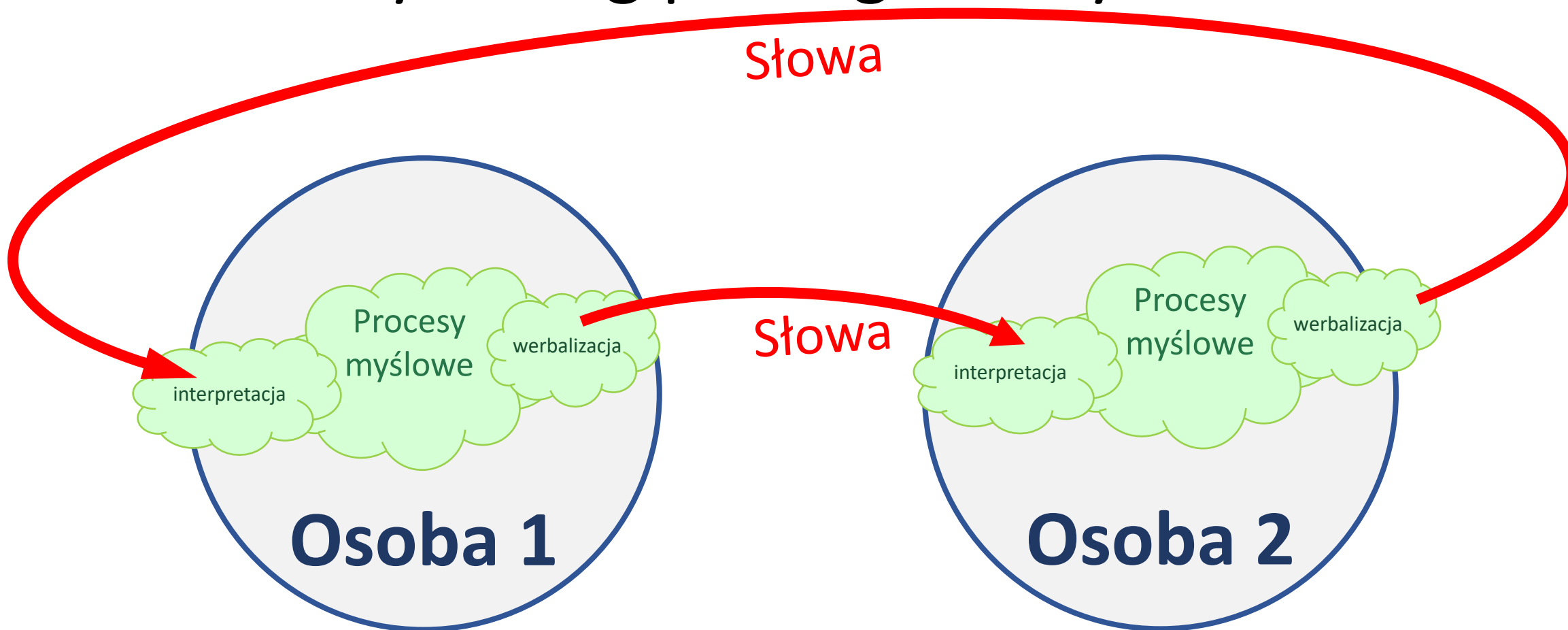
Dlatego lepiej się myśli głośno,
wypowiadając albo zapisując



Ważność słów w komunikowaniu się osób



Jak dobry dialog pomaga w myśleniu



Techniki wspomagające dialog, wspólne myślenie, porozumienie wg. GPT

1. **Aktywne słuchanie** – Skoncentruj się na tym, co mówi rozmówca, zamiast myśleć o tym, co powiesz następnie. Unikaj przerywania.
2. **Parafraza** – Powtarzaj to, co usłyszałeś, słowami, które sam rozumiałeś, aby upewnić się, że dobrze rozumiałeś przekaz.
3. **Pytania otwarte** – Zamiast pytań zamkniętych, które wymagają krótkiej odpowiedzi (tak/nie), używaj pytań otwartych, które zachęcają do głębszej rozmowy.
4. **Nieoceniecie** – Staraj się unikać oceniania czy krytykowania rozmówcy. Zamiast tego, dąż do zrozumienia jego punktu widzenia.
5. **Zrozumienie uczuć** – Pytaj o uczucia rozmówcy w danej sytuacji i staraj się je zrozumieć.
6. **Wykorzystanie języka ciała** – Niekiedy to, jak mówimy, jest równie ważne jak to, co mówimy. Utrzymuj kontakt wzrokowy, unikaj zamkniętych postaw (np. skrzyżowane ramiona) i zwróć uwagę na ton głosu.
7. **Unikanie założeń** – Nie zakładaj, że wiesz, co rozmówca myśli lub czuje. Jeśli nie jesteś pewien, pytaj.
8. **Zachęcanie do dzielenia się** – Daj rozmówcy przestrzeń do wyrażenia swoich myśli i uczuć, nawet jeśli się z nimi nie zgadzasz.
9. **Ustalanie jasnych celów rozmowy** – Jeśli obie strony wiedzą, jaki jest cel rozmowy, łatwiej jest do niego dojść.
10. **Wspólne myślenie** – Staraj się myśleć wspólnie z rozmówcą, zamiast przeciwko niemu. Wspólna praca nad rozwiązaniem problemu często jest bardziej produktywna niż rywalizacja.
11. **Unikanie reaktywności** – Jeśli czujesz się atakowany lub zirytowany, staraj się zrozumieć, dlaczego tak się czujesz, zamiast reagować impulsywnie.
12. **Korzystanie z metakomunikacji** – Rozmawiaj o tym, jak rozmawiacie. Jeśli widzisz, że rozmowa idzie w złym kierunku, zwróć na to uwagę i postaraj się naprawić sytuację.

1. Aktywne słuchanie
2. Parafraza
3. Pytania otwarte
4. Nieoceniecie
5. Zrozumienie uczuć
6. Wykorzystanie języka ciała
7. Unikanie założeń
8. Zachęcanie do dzielenia się
9. Ustalanie jasnych celów rozmowy
10. Wspólne myślenie
11. Unikanie reaktywności
12. Korzystanie z metakomunikacji.

***Nie rozmawiaj z kimś,
kto nie zna znaczenia słów.***

(chińskie przysłowie)

Zachowane kilka definicji

Państwo



Państwo to sposób zorganizowania (albo organizacja) społeczności mieszkającej na danym terenie.

Wojna



Wojna to oddziaływanie z użyciem przemocy osoby na osobę, mające na celu aby ta jedna osoba wykonywała wolę tej drugiej wbrew swej własnej.

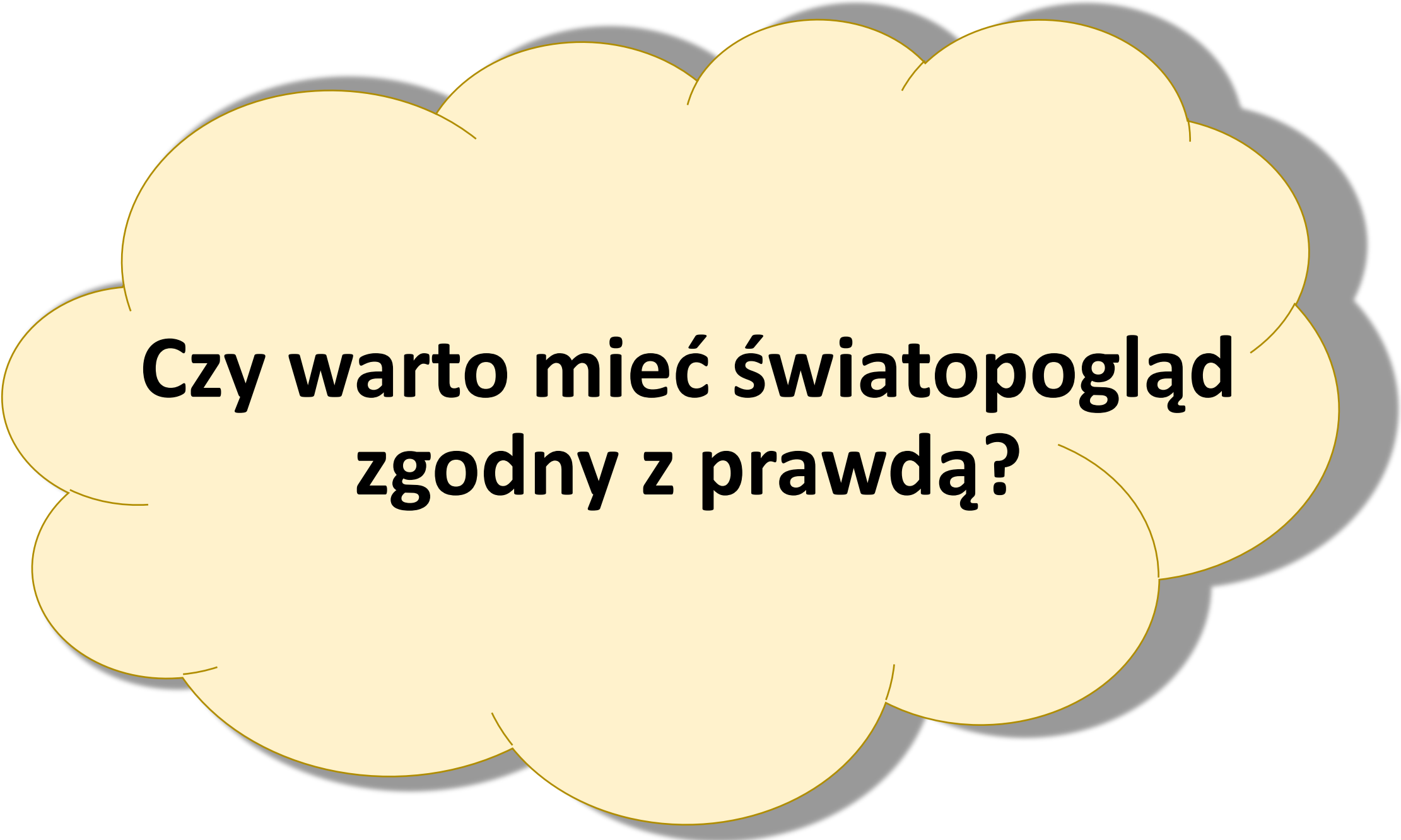
- Clauzewitz: *wojna jest narzędziem prowadzenia polityki.*

Prawda



Prawda to opis rzeczywistości

- To tzw. klasyczna definicja, trochę pachnie *Szkołą ateńską* albo i św. Tomaszem ale dużo lepsza niż współczesne, postmodernistyczne bełkoty.



**Czy warto mieć światopogląd
zgodny z prawdą?**